



MyGizmo fortsätter att expandera och söker en ny innesäljare

Vill du få möjligheten att arbeta i ett ungt företag med snabb tillväxt och vara med och göra skillnad på riktigt?

MyGizmo erbjuder ett digitalt system som skapar effektivitet och lönsamhet för hantverkare genom att de kan göra tids-och materialrapportering direkt i mobilen. Systemet är lättanvänt och man kommer snabbt igång med att få en enkel och säker projektuppföljning.

Arbetsuppgifter

Hos MyGizmo kommer du att arbeta med varierade uppgifter som omfattar stora delar av verksamheten. Har du ett driv i att utvecklas och gillar att hänga med i förändringar inom området, vill du ha de utmaningar som ges av att arbeta i ett litet bolag? Då är det dig vi söker. Om du kommer till oss så får du en roll i ett entreprenörsdrivet och positivt företag, där du kommer att få stor frihet under ansvar. Runt omkring dig har du en väl fungerande organisation, så du kan fokusera på dina affärer.

Vad blir din roll? Som innesäljare arbetar du med telefonen som verktyg att aktivt bearbeta nya potentiella kunder i hantverksbranschen. I rollen förväntas du på ett professionellt sätt ta kontakt med nya potentiella kunder samt ha mod att alltid sträva efter affären. Rollen innebär mycket delaktighet inom bolaget och du förväntas ta ett stort affärsmässigt ansvar. Självklart finns det goda utvecklingsmöjligheter för dig.

MyGizmo erbjuder dig:

- Ständig utveckling av dina säljkunskaper
- Ett bolag med starkt tillväxtfokus
- Eget ansvar och inflytande
- Kontor i centrala Norrköping

Vem är du?

Du är kommunikativ, ansvarsfull och får en kick av att göra affärer som gynnar både kunden och MyGizmo. Som person är du mycket självgående, relationsskapande och har förmåga att prioritera på ett effektivt sätt. För att vara framgångsrik i rollen krävs det att du trivs med att arbeta i en miljö som präglas av tillväxt. Du har tidigare erfarenhet av försäljning där du har arbetat med telefonen som verktyg. Rollen kräver att du är serviceinriktad, driven, affärsmässig och har känslan att hitta affärer. Som person är du också förtroendeingivande, relationsskapande och självgående. Du tar stort ansvar för din uppgift och månar om goda resultat och att utveckla och driva verksamheten framåt. För att trivas hos oss är det dessutom viktigt att du är en prestigelös lagspelare som ser till helheten och företagets bästa

Övrig information

Tjänsten: Heltid

Tillträde: Omgående

Lön: Enligt överenskommelse

Ansökan

Om du tycker att detta låter intressant, vänta inte! Skicka din ansökan redan idag.

Vi vill att du i din ansökan har med:

En kort bakgrund om dig själv
Två saker du hoppas få ut av rollen på MyGizmo
Tre anledningar till varför du vill arbeta hos oss
Du kan läsa mer om oss på www.mygizmo.se

Önskar Du ytterligare information om tjänsten är du välkommen att kontakta Mikael Weléen på Great Business Group Sweden AB som är vår rekryteringspartner, mobil 0706-10 70 10,
mikael.weleen@greatgroup.se
www.greatgroup.se

Varmt välkommen med din ansökan!