

Ansökan innesäljare

Just nu söker vi en innesäljare till vårt team på LEAD bolaget MyGizmo i Norrköping. Välkommen med din ansökan till info@mygizmo.se eller tipsa någon som också vill vara med att göra hantverksbranschen mer effektiv och lönsam! MyGizmo AB är grundat av Therése Thard Rydelius och Philip Nicander. LEAD är utsedd till Sveriges bästa företagsinkubator.

Som innesäljare ansvarar du för att med telefonen som verktyg aktivt ta kontakt med nya potentiella kunder, samt ha mod att alltid sträva efter affären. För att vara framgångsrik i rollen som innesäljare på MyGizmo krävs det att du trivs med att arbeta i en miljö som präglas av tillväxt. Vi tror att du är ansvarstagande och tillsammans med dina kollegor får en kick av att göra affärer som gynnar både kunden och MyGizmo. Du är målmedveten, strukturerad och har en passion för att göra affärer på det mest effektiva sättet som finns – genom telefon och digitalt!

Som person är du mycket självgående, relationsskapande och förmåga att prioritera på ett effektivt sätt. På MyGizmo kommer du att ingå i ett professionellt team med en hög aktivitetsnivå. MyGizmo sitter på LEADs fina lokaler i centrala Norrköping.

MyGizmo ERBJUDER DIG:

- Utveckling i din säljkarriär hos oss
- Till en början jobba två dagar i veckan
- Möjlighet att representera ett hett Start Up
- Ett härligt team med starkt säljfokus
- Fast lön + provision

Välkommen med din ansökan!

Med vänlig hälsning//

Therese Thard Rydelius

CEO & Co-founder MyGizmo AB